

ECC braadkippenproductie krijgt vorm met opstart van keten voor 'welzijnskippen'

Op bezoek bij een braadkippenhoudster die de stap heeft gezet

Tekst en beeld: Luc Maertens

Vorig jaar rond half augustus kondigde Colruyt aan, als eerste van de grote retailers in ons land, om vanaf 2026 enkel nog kippen aan te bieden die aan hogere dierenwelzijnsregels voldoen. Weldra volgden de andere grote retailers. De toekomstige norm waaraan de productie zal moeten voldoen is de in 2017 gelanceerde standaard opgesteld door een 30-tal ngo's die zich inzetten voor dierenwelzijn. Deze zogenaamde ECC (European Chicken Commitment) normen zijn aan een voorzichtige uitrol toe in ons land. We gingen op bezoek bij een vleeskippenhoudster die mee in de opstart zit en peilden naar haar motivatie en ervaringen.

Waarom uitrol in Wallonië

De keten die deze zomer opgestart werd door Colruyt, in samenwerking met 4 andere partners, werkt exclusief samen met 17 Waalse braadkippenhouders. Verwonderlijk als men weet dat zowat 85% van de braadkippenproductie zich in Vlaanderen situeert. Maar meerdere redenen liggen aan de grondslag.

ForFarmers, één van de partners in dit ketenconcept, heeft zich mede als trekker ingezet om geschikte braadkippenhouders te engageren. Gezien de voorzichtige



Delphine en Stéphane Tasiaux die zeer gelukkig zijn met hun schakeling naar het concept van de 'Colruyt Welzijnsketen'.

opstart werd gemikt op bestaande, eerder kleinere bedrijven met stal(len) met capaciteit in de buurt van 15.000. Verder is de Waalse mentaliteit positiever voor een samenwerking in een coöperatief model, zoals dit het geval is voor deze 'welzijnsketen'.

“Minder produceren maar beter en met hetzelfde inkomen”

De partners

Colruyt werkt voor deze keten exclusief samen met **Belgabroed – Vervaeke-Belavi** voor de aanlevering en de plaatsing van de bebroede eieren met uitkomst in de stal d.m.v. het NestBorn concept. Het gebruikte ras is de REDBRO van **Hubbard**. Het voeder, op maat van het gebruikte ras, wordt aangeleverd door **ForFarmers**. Het slachten van de kippen heeft plaats in de pluimveeslachterij **Pludis** te Bree, ook gekend onder de naam Schildermans.

De 5de partner waarmee Colruyt nauw en direct samenwerkt zijn de 17 braadkippenhouders. Deze zijn verenigd in een coöperatieve structuur in oprichting, waarbij vijf leden ervan als directe spreekbuis dienen. Minstens tweemaandelijks is er direct overleg met Colruyt om de

samenwerking te evalueren en eventueel bij te sturen.

De coöperatieve van de pluimveehouders is wel nog in de oprichtingsfase. Begin 2023 hoopt men dat alle formaliteiten vervuld zullen zijn en de wettelijke erkenning er zal zijn. Vanaf dan kan en zal de coöperatieve voor meer gemeenschappelijke zaken instaan.

Het bezochte bedrijf Tasiaux

Het gemengde bedrijf Tasiaux is gesitueerd in Furfooz in de mooie omgeving van Dinant. Naast braadkippen houden Delphine (42) en Stéphane Tasiaux (43) er in de twee andere stallen ook een 1.400 vleesvarkens en een 1.000 tal vleeskalveren. Verder is er nog wat akkerbouw.

De overname van het ouderlijk bedrijf Tasiaux verliep stapsgewijs. In 2014 werd de bestaande braadkippentak overgenomen door dochter Delphine. In 2018 werd geïnvesteerd in een nieuwe kalverstal en in 2020 tenslotte werd het volledig bedrijf overgenomen. Het is Delphine die voornamelijk de kalveren verzorgt terwijl haar echtgenoot Stéphane instaat voor de kippen. "Dit zijn ook de twee takken die voor ons hoofdinkomen zorgen", meldt Delphine openhartig.

Gemotiveerd om te schakelen naar meer welzijn

"Met onze reguliere kippen waren we al een tijd niet echt gelukkig. Naast de grote prijsschommelingen was vooral het plezier om een goed product voort te brengen niet meer aanwezig. Toen we aangesproken werden voor het opstarten van deze keten was ik sterk gemotiveerd omdat ik overtuigd ben van de meerwaarde. De markt (consument) wenst in toenemende mate dat dieren met meer respect geproduceerd worden. Maar ook ons 'welzijn' komt het ten goede. Minder maar beter produceren is de doelstelling of een beter product afleveren met meer zekerheid van minstens eenzelfde inkomen", aldus een gemotiveerde en tevreden Delphine. Dit bedrijf Tasiaux was één van de bedrijven waar dit voorjaar de testen plaatsvonden om de keten op punt te stellen. Het geschikte voeder en voederschema, de uitkomst in de stal, het management van het trager groeiende ras, de slachtleefijd en gewicht, etc... werden in samenwerking met Colruyt en de partners geoptimaliseerd en zo verder uitgerold om te komen tot een keten met 17 pluimveehouders.



Bovenop de ECC-normen wordt in het ketenconcept van Colruyt, als extra dierenwelzijnsfactor, ook ingezet op uitkomst in de stal.

Het verdienmodel

Er wordt met verschillende parameters rekening gehouden. Deze worden dan in een formule gestopt om tot de uitbetaalde prijs te komen. Vooreerst is er de afstemming op de ABC contractprijs om toch gedeeltelijk mee te bewegen met de marktsituatie. Maar belangrijk is vooral de variabele coëfficiënt waarmee deze ABC dan vermeerderd wordt. Deze coëfficiënt weerspiegelt de (stijgende) kostprijs, zijnde het voeder, het kuiken, energie etc... Tenslotte wordt er een gegarandeerde marge toegevoegd om tot de uiteindelijke uitbetaalde prijs per kg te komen. Verder is er een beperkt 'bonus-malus' systeem als er te lichte of te zware kippen afgeleverd worden of wanneer de bezettingsnorm (max. 30kg/m²) overschreden wordt. "De doelstelling is niet om meer te verdienen dan met reguliere kippen maar een veel regelmatiger opbrengst en vooral niet te verliezen bij eventuele crisissen, dus meer zekerheid", aldus een gelukkige Delphine. Omdat de voederkost rechtstreeks met de voederfirma afgerekend wordt is er genoeg motivatie om zo efficiënt als mogelijk te produceren.



Op het verzorgde bedrijf Tasiaux zijn naast de braadkippenstal (links) nog een stal met vleesvarkens en een kalverstal (rechts) in gebruik.



In de stal zijn er strobalen en zitstokken als verrijking aanwezig. De strobalen worden veel bezocht maar aan de constructie van goede zitstokken is nog werk om ze aantrekkelijk te maken.

Contracten voor 3 jaar

Met Colruyt zijn er contracten afgesloten voor de groep van 17 pluimveehouders en dit voor een periode van 3 jaar. De coöperatieve staat in voor de planning en communiceert met Colruyt en de slachterij. De coöperatieve berekent ook de uit te betalen prijs per kg afgeleverde kip voor iedere aflevering.

De doelstelling is om kippen af te leveren van gemiddeld 2,6 kg en dit bij de leeftijd van circa 49 dagen. Er mag en er wordt nog uitgeladen ($\pm 30\%$ op 42 dagen) bij een gewicht in de buurt van 2 kg.

In de nabije toekomst is het de bedoeling dat de slachterij de uitbetaling rechtstreeks doet aan de coöperatieve en deze dan verder doorstort aan de braadkippenhouder. Maar tot zolang de wettelijke erkenning er niet is, is het de veevoederfirma (ForFarmers) die net zoals bij reguliere kippen instaat voor de uitbetaling aan de individuele deelnemer.

Ervaringen

Het sympathieke en enthousiaste koppel meldt onmiddellijk bij het peilen naar hun ervaringen dat ze er niet aan denken om ooit te gaan terugschakelen naar reguliere kippen. "De trager groeiende REDBRO zijn gemakkelijker om mee te werken, geven minder problemen en uitval, minder of geen inzet van antibiotica en geven ons vooral veel meer voldoening omdat we fier zijn op de productiewijze. Ook het afkeurpercentage is lager dan in de vroegere ronden met reguliere kippen".



Stéphane en Delphine Tasiaux geflankeerd door links Hervé Dorts (vertegenwoordiger Belgabroed - Vervaeke-Belavi) en rechts Paul van Boekholt (Hubbard), voor hun stal met trager groeiende kippen.

Wat de uitkomst in de stal betreft, ze zien dit in de eerste plaats als een meerwaarde voor het welzijn en het imago voor de sector. "In onze keten wordt dit veel meer gevaloriseerd en weegt dit zeker op tegenover wat extra werk in de opstartfase of mogelijk hogere energiekosten. Temeer omdat we menen dat dit leidt tot robuustere kippen en het bannen van antibioticagebruik".

Tijdens het bezoek in de stal viel de lagere bezetting op en ook de goede mobiliteit van de kippen. Hierdoor kan er veel vlotter gewandeld worden tussen de kippen die, op het moment van het bezoek, klaar waren om afgeleverd te worden aan de slachterij. Wel benadrukte Stéphane dat het management ook bij traaggroei

relevant blijft en vooral tijdens de overgangsseizoenen het klimaat nog steeds extra aandacht behoeft.

Het ECC-concept van Colruyt

De voornaamste eisen voor het ECC-concept zijn: een erkend trager groeiend ras, een maximale bezetting die nooit de 30kg/m² mag overschrijden, daglicht (3% van de grondoppervlakte) in de stal, verrijkingmateriaal (strobalen: 2/1000 kuikens) en zitstokken (2 meter/1.000 kuikens).

Hier bovenop komt dan nog de eis om uitkomst in de stal toe te passen met het Nestborn systeem.

Het gebruikte ras: de REDBRO

Om te voldoen aan de ECC-norm moet een trager groeiend ras ingezet worden dat door de ECC erkend wordt. De REDBRO van Hubbard heeft de testen doorstaan en is sinds 2021 hiervoor erkend. Om te komen tot de introductie van het nieuwe ras REDBRO zijn volgens Paul van Boekholt (Business Manager Hubbard), gedurende 7 jaar selectie en testen doorgevoerd en zijn sinds medio 2021 de ouderdieren beschikbaar om tot de uitrol van het ECC-concept te komen.

De REDBRO is het meest efficiënte ras onder de trager groeiende kuikens met een voerconversie van 1,75-1,80 en een goede filetopbrengst. De productiekosten zijn dan ook duidelijk lager dan van de Hubbard JA757 die bijvoorbeeld ingezet wordt in het Beter Leven 1 ster concept, dat nu in Nederland aan een grote uitbouw toe is.