

HUBBARD



NA PRIMEIRA PÁGINA



Após um bloqueio quase mundial, todos nós temos trabalhado juntos e além de nossos deveres normais do dia-a-dia para garantir a continuidade de suas entregas. As principais dificuldades que temos enfrentado e ainda estamos enfrentando são as entregas de avião, já que a maioria das companhias aéreas reduziram voos ou paralizaram suas aeronaves.

Eu realmente quero aproveitar este boletim informativo para agradecer a cada um de nossos queridos parceiros, bem como a todos os funcionários da Hubbard pelos esforços extraordinários e paciência para fazer as entregas acontecerem com segurança, provando a confiabilidade e a resiliência da nossa empresa mesmo em tempos tão difíceis para todos. Como a pandemia COVID-19 ainda está em curso, sabemos que o futuro permanece incerto e espera-se que um programa mundial de vacinação saia dessa crise.

Nossa indústria tem a sorte de ser vital para continuar alimentando as pessoas, o que torna esta crise mais fácil de se enfrentar do que para muitas outras indústrias. Portanto, vamos nos manter positivos e dar uma olhada nos últimos desenvolvimentos da Hubbard. Ao longo do último ano, temos focado no lançamento do Hubbard Efficiency Plus com as primeiras entregas de avós e matrizes. Nossas dedicadas atividades de Suporte ao Cliente e coleta de dados tem garantido que pudéssemos fornecer as melhores recomendações para alcançar a produção ideal em muitas condições diferentes.

Apesar das limitações em visitar fisicamente as granjas devido ao COVID-19, temos trabalhado bem junto de vocês, utilizando diferentes tipos de ferramentas digitais para nos comunicarmos em tempo real e trocarmos informações. Aprendemos até que pode ser mais eficiente trabalhando dessa forma em vez de esperar uma visita à granja para trocar informações.

Estamos muito entusiasmados com os resultados animadores da linhagem. Com mais de 100 lotes após pico e alcançando 55 semanas de idade, podemos confirmar que o Hubbard Efficiency Plus está excedendo nossas metas iniciais com um pouco mais de ovos incubáveis por ave alojada. Fertilidade e eclosão também estão acima das expectativas, fornecendo mais pintos por ave alojada que o esperado. É um começo muito bom e positivo.

Os primeiros frangos de corte Hubbard Efficiency Plus estão mostrando resultados muito promissores em termos de viabilidade, robustez e taxas de crescimento muito boas e baixa Conversão alimentar. Dados coletados de uma ampla gama de países e condições diferentes mostram que

o desempenho é muito consistente em todo o mundo, com vantagens significativas em relação à concorrência quando as temperaturas estão acima de 25-30°C.

Definitivamente, a Hubbard entrou em outra era com o apoio do Grupo Aviagen e estamos orgulhosos de continuar servindo você com genética e desempenho continuamente melhorados. Afim de sempre fazermos o melhor, nosso objetivo é trabalhar mais perto de cada um de nossos clientes, trocando o máximo de dados que pudermos para nos ajudar a entender como nossos produtos se comportam em diferentes ambientes e fornecendo o feedback necessário baseado em uma grande quantidade de dados coletados em todo o mundo.

Fiquem seguros! Sem dúvida vamos superar esta crise juntos.

Olivier Rochard
Diretor
Executivo
Hubbard



EM RESUMO



Devido à situação atual do COVID-19, ainda não podemos viajar ou estar presentes em grandes eventos ou exposições.

Por e-mail, telefone ou vídeo chamadas ... O Suporte ao Cliente Hubbard permanece ao seu serviço.

Estamos lá para você!

Encontre seu contato local clicando neste código:



Obtenha a documentação mais recente no site da Hubbard
www.hubbardbreeders.com



MANUTENÇÃO DO ATENDIMENTO AO CLIENTE - O DESAFIO COLOCADO PELO COVID-19

A Hubbard tem muita sorte em possuir uma equipe de especialistas experientes localizadas em todo o mundo cobrindo não apenas o manejo de avós, matrizes e frangos de corte, mas outras áreas especializadas como o apoio veterinário, nutricional e incubatório. Estar perto de nossos clientes para entender as necessidades de seus negócios e ajudá-los a atender às expectativas dos produtos Hubbard é a prioridade principal. Um dos principais desafios hoje é garantir que os clientes recebam a assistência que necessitam tanto durante o período de confinamento do COVID-19, mas também à medida que entramos no novo mundo pós-confinamento. Então, como estamos planejando fazer isso? – GRUPO DE FOTOGRAFIAS NA CONFERÊNCIA

1. **Manter contato com uma estratégia de reuniões flexível.** Seja por telefone, e-mail, redes sociais ou reuniões online, o **Suporte ao cliente Hubbard** permanece disponível para responder às suas perguntas e pedidos de assistência. A importância dessas trocas de informações aumentou significativamente durante o período de confinamento e desempenhará um papel maior no futuro não apenas devido ao COVID-19, mas

como todos nós devemos tentar reduzir o impacto das viagens sobre o meio ambiente. As reuniões online possuem muitas formas desde a substituição de chamadas telefônicas até grandes conferências. Até agora, a Hubbard tem visto a tecnologia de reunião on-line como sendo mais útil para reuniões regulares de revisão direcionadas com clientes ou para apresentações curtas focadas em um assunto-chave com pessoas essenciais. A tecnologia significa que a agenda, a frequência, os atendimentos e a duração das reuniões podem ser muito mais dinâmicas e flexíveis, portanto essa abordagem "focada e flexível" será expandida e adaptada às necessidades dos clientes e permanecer em contato regular.

2. **O compartilhamento de dados com os clientes será cada vez mais importante.** Isso ajudará não apenas a resolver problemas contínuos à distância, mas também ajudará a identificar tendências que podem identificar problemas de desempenho em um estágio inicial. O acesso remoto e o compartilhamento de dados, sejam eles dados de desempenho ou para outros aspectos como meio ambiente ou saúde, serão importantes em toda a indústria avícola. Isso não é apenas para os que são responsáveis por muitas granjas e talvez não

possam visitá-las com frequência, mas também para fornecer recomendações de manejo. **O compartilhamento e as avaliações rotineiras de dados** são mais poderosos do que esperar para compartilhar dados quando surgem sérios problemas de desempenho. A Hubbard continua comprometida em ajudar os clientes não apenas com recomendações sobre os dados coletados, mas para continuar e expandir o programa de análise frequente e revisão de dados com os clientes.

3. Apesar do uso da tecnologia, não podemos esquecer da importância dos encontros **presenciais ou do humano com a ave** por três razões principais.

- No meu ponto de vista, ao tentar ajudar a resolver muitos problemas, sentando sozinho em um galpão de aves, observando as aves por 20 minutos ou obtendo opiniões das pessoas que manejam as aves diariamente é inestimável e difícil de ser substituído. Pessoalmente, considero um privilégio ter observado pessoalmente e adquirido experiência de produção de aves em 50 diferentes países e tecnologias.

- A indústria avícola é uma indústria global dinâmica com muitas redes internacionais bem estabelecidas permitindo que informações científicas sejam disseminadas rapidamente e o atendimento ao cliente seja entregue localmente e internacionalmente. Não se trata apenas de visitas a granjas, incubatórios ou fábricas, mas encontros de avicultura, conferências e feiras. Muitas pessoas nesta indústria não só têm vínculos profissionais com pessoas em muitos outros países, mas amizades duradouras formadas ao longo de muitos anos. As reuniões presenciais têm sido uma parte fundamental dessas redes e, embora a tecnologia ajude a manter parte dessas redes, devemos trabalhar duro para manter as relações especialmente entre pesquisadores acadêmicos e a indústria avícola.



- Não podemos esquecer que essas redes também permitem que os mais jovens da indústria avícola ganhem valiosa experiência prática e conhecimento científico.

A batalha contra o COVID-19 tem interrompido estas redes de contato, mas precisamos nos adaptar para mantê-las. Onde é possível fazê-lo com segurança e em consonância com as regulamentações internacionais e locais, as visitas serão focadas inicialmente "nas granjas" dedicando tempo com as galinhas ou em incubatórios onde for necessário.

Tenha certeza de que o time de Suporte ao Cliente Hubbard está ansioso para encontrar os clientes e rever velhos e novos amigos mais uma vez, seja on-line ou presencialmente.

Por favor, não hesite em entrar em contato com a Equipe Técnica Hubbard – estamos lá para você.

James Bentley, Diretor Técnico Global •

Investimentos da Hubbard do Brasil enfatizam seu comprometimento com o cliente

Para enfatizar o compromisso da Hubbard com seus clientes no Brasil e no Cone Sul, o Brasil começou em outubro de 2019, grandes investimentos em infraestrutura e biossegurança de suas instalações em Luziânia (Goiás), com um plano de conclusão até o início de 2021.

O foco é colocado na biossegurança com regulamentos atualizados atendendo aos mais altos padrões de qualidade, segurança e procedimentos para o departamento de produção. Foram implementados projetos específicos para o melhor ambiente, controle de temperatura e iluminação usando novos equipamentos para garantir um alto nível de uniformidade e as melhores condições para o manejo adequado dos lotes de Avós com o menor nível de estresse em clima quente. Esses investimentos oferecem um ambiente mais adequado para a produção, atendendo plenamente aos princípios da Hubbard de excelente bem-estar animal, manejo das aves e ovos produzidos resultando em qualidade superior da progênie.

No incubatório, grandes investimentos foram feitos em termos de biossegurança e condições de ambiente, assim otimizando a produtividade. Juntamente com a instalação de um classificador de ovos para garantir a qualidade e o peso dos

ovos incubáveis, resultando em pintinhos de boa uniformidade e alta qualidade entregues aos nossos clientes, permitindo que eles obtenham os melhores desempenhos em suas próprias operações.

Por último, mas não menos importante, a segurança dos colaboradores é nossa principal prioridade e continuamos a tomar medidas para proteger a saúde e a segurança dos membros da nossa equipe.

Os investimentos são exemplos da grande evolução em todo o processo de granjas e incubatórios, com a melhor biossegurança, bem-estar animal, produtividade e segurança para a equipe. Em combinação com o ótimo feedback sobre a Hubbard Efficiency Plus, a Hubbard do Brasil está ansiosa para continuar fornecendo a sua crescente base de clientes a melhor qualidade de pintinhos para os melhores resultados – que são o nosso foco principal. •



Tunísia - Pisso: parceria de sucesso com a linhagem Hubbard Efficiency Plus!



Equipe do incubatório Pisso da esquerda para a direita: Othmen BEN KHALIFA (Técnico), Larbi BRAHMI (Gerente do Incubatório), Dr. Hiba GUELLIM, (Veterinário), Jasser LAHMAR (Gerente Geral), Hassen ZHIR (Gerente de Manutenção), Ahmed BAATOUT (Técnico) e Makram ZANNED (Diretor Técnico).

Entrevista com Jasser Lahmar, Gerente Geral de Pisso, por Lamin Youssef, Hubbard Suporte ao cliente.

Você pode nos contar sobre a sua empresa e a história com Hubbard?

A empresa familiar Dindy foi fundada por meu pai, Mohamed Lahmar, em 1997. Na época, a empresa produzia pintos de matrizes e poedeiras. Em dezembro de 2013, foi tomada a decisão de dividir as duas atividades que deram origem ao incubatório "Pisso", do qual sou Gerente Geral desde então. Desde 2014, o incubatório Pisso trabalha exclusivamente com produtos Hubbard e desde julho de 2019, começamos a colocar o Hubbard Efficiency Plus. Atualmente, são produzidos cerca de 200 mil pintos por semana, e o plano é continuar desenvolvendo nosso negócio. Para isso, ampliamos nossa equipe técnica e adquirimos dois novos incubatórios.

Como você recebeu o anúncio da nova linhagem Hubbard Efficiency Plus?

No lançamento da fêmea Hubbard Efficiency Plus, e no anúncio de suas características de desempenho, fomos imediatamente receptivos à sua excelente eficiência alimentar. Rapidamente colocamos um primeiro lote de reprodutoras em julho de 2019. Desde então, mudamos toda a nossa produção para esta nova linhagem. Atualmente, estamos montando nosso 4º lote, ou seja, cerca de 80 mil matrizes, e estamos muito confiantes com essa escolha estratégica.

Você está satisfeito com o desempenho da linhagem Hubbard Efficiency Plus?

O desempenho da linhagem Hubbard Efficiency Plus atendeu totalmente às nossas expectativas. Os lotes estão atingindo picos de produção e eclosão acima de 90% e a persistência é excelente. As fêmeas Hubbard Efficiency Plus acasalam perfeitamente com os machos Hubbard M77. Além disso, as aves são fáceis de manejar. Durante a recria, as metas de uniformidade são facilmente alcançadas. O produto adapta-se perfeitamente às condições locais e a viabilidade é excelente. E ainda por cima, os produtores de frangos realmente apreciam a qualidade dos pintinhos.



Hubbard Efficiency Plus na fase inicial de produção, com 25 semanas de idade.

Qual é o feedback do mercado em relação ao desempenho do frango?

Recebemos muitos feedbacks excelentes sobre o desempenho em nível dos frangos. A maioria dos lotes chegam a 1,6 kg aos 28 dias com uma excelente CA. Um produtor de frangos de corte relatou atingir 2,5 kg em 37 dias com uma CA de 1,57 e 97% de viabilidade. Além disso, a linhagem Hubbard Efficiency Plus é reconhecida pelos produtores tunisianos por oferecer melhor resistência às altas temperatura em relação as linhagens concorrentes no mercado. No nível do frigorífico, o desempenho não fica de fora com ótimos rendimentos de carcaça.

Como você vê seu futuro com o Hubbard Efficiency Plus?

Estamos confiantes no futuro do produto. Nossos clientes estão muito satisfeitos e estamos gradualmente desenvolvendo nossa participação no mercado. Com uma genética tão equilibrada, cada participante da cadeia produtiva é um vencedor, pois temos a convicção de que o produto será lucrativo para todos. O futuro parece promissor neste mercado que se profissionaliza a cada dia. •



Mohamed Lamine Youssef juntou-se à equipe da Hubbard em abril de 2019 para fornecer suporte ao cliente local, em suporte a Florian Allègre, gerente regional de vendas, e Paulo Paz, suporte ao cliente Hubbard. Sua missão é garantir o acompanhamento das entregas das reprodutoras e recepção dos pintos. Ele também fornece suporte para clientes Hubbard.

Depois de se formar em Engenharia Agrônoma pelo Instituto Agrônomo Nacional de Túnis, e concluir esta formação com um mestrado profissional no Instituto Agrônomo Mediterrâneo de Montpellier em 2012, adquiriu uma sólida experiência na avicultura como Gerente de Produção na Savinord (Grupo Chahia) entre 2013 e 2017. Em 2018, ele atuou como Diretor Técnico do incubatório Miamys na Tunísia antes de se juntar à equipe Hubbard.



Visto recentemente no LinkedIn:
Campanha Hubbard Efficiency Plus



Siga as últimas notícias do Hubbard no



Egito - CAIRO 3A Poultry: novo distribuidor Hubbard para o Hubbard Efficiency Plus

Durante a primavera de 2020, a Cairo 3A Poultry foi indicada como distribuidora de matrizes de corte Hubbard Efficiency Plus no Egito.



Eles Fazem parte do Grupo Cairo 3A, considerado uma das maiores empresas do setor avícola egípcio. Além da aquisição de várias empresas avícolas, a Cairo 3A Poultry dedicou um projeto de 12.000 hectares em Wahate para executar seu megaprojeto integrado, incluindo Avós, Matrizes e Frangos de corte. Este projeto foi estabelecido com o objetivo de abastecer o mercado egípcio com 60.000 toneladas de carne / ano na primeira fase e 120.000 toneladas de carne / ano na segunda fase. Com essa produção adicional, espera-se que o Egito se torne autossuficiente em carne de frango.

O Hubbard Efficiency Plus representa uma combinação perfeita de desempenho avançado de matrizes e frango. Os clientes egípcios se beneficiarão de um alto número de ovos e pintos, uma taxa de crescimento robusta de frangos de corte com boa saúde e uma alta produção de carne vendável de boa qualidade. Além disso, sua excelente eficiência alimentar resulta em vantagens econômicas para os produtores e uma menor emissão de carbono para o meio ambiente.

A Hubbard tem muito orgulho de ter a Cairo 3A Poultry como membro da rede de distribuição da Hubbard e estamos ansiosos por uma colaboração longa e frutífera. "O CAIRO 3A Poultry tem como objetivo ser um líder na indústria avícola egípcia e um verdadeiro modelo para as empresas integradas de frangos de corte no Oriente Médio. Temos certeza de que nossa parceria com a Hubbard é o primeiro passo em direção a essa meta", acrescenta Amir Iskander, CEO da Cairo 3A Poultry. •



Dr. Amir Iskander, Diretor Geral Cairo 3A Poultry



M. Ayman El Gamil, Presidente Cairo 3A Poultry

Equador: Genetica Nacional S.A e Hubbard, uma relação de sucesso de muitos anos

A Genetica Nacional S.A vende pintos de 1 dia Hubbard Redbro desde sua fundação em 2007. Antes da empresa existir, seus principais acionistas, Juan Carlos Monge e Javier Jaramillo, já eram produtores de aves e clientes da Hubbard.



Foi nos primeiros meses de 2003 que, após uma breve reunião entre Juan Carlos Monge e o gerente regional da Hubbard, foi concluída a compra das primeiras mil aves da linhagem Redbro S e seus respectivos machos. Desde essa data, o desenvolvimento deste produto no Equador tem sido constante. Hoje, a empresa produz e comercializa mais de quatro milhões de pintos dessa linhagem anualmente.

Genetica Nacional está localizada na cidade de Montecristi, província de Manabí, na costa norte do Equador. Em uma área de 2,3 km², a empresa realiza as operações de produção e incubação. Os pintos de 1 dia são então distribuídos para as lojas agropecuárias em todo o país, onde são vendidos a pequenos produtores

Segundo dados oficiais, a renda baixa no Equador, a partir de dezembro de 2019, afeta 25% da população e nas áreas rurais chega a 41,8%. Por isso, as autoridades locais (municípios e prefeituras), ajudadas por diversas ONGs, vêm desenvolvendo projetos sociais há uma década, com o objetivo de vincular famílias de escassos recursos econômicos à produção de alimentos. Entre esses projetos destaca-se a produção de "galinhas criollo" com o Hubbard Redbro sendo a linha preferida por sua rusticidade e rápido crescimento. O plano é entregar pintos e ração balanceada às famílias para iniciar seu empreendedorismo, eles também recebem a formação necessária e o apoio contínuo no manejo dos lotes durante o desenvolvimento do projeto. Os resultados têm sido muito positivos, estima-se que milhares de famílias agora fizeram da criação e do crescimento das "galinhas criollo" seu principal meio de subsistência.

"Criollo", um mercado especial

Nas áreas rurais e ao redor das principais cidades equatorianas há uma cultura ancestral de criar galinhas de quintal, de raças locais ("criollo"), que são alimentadas localmente com grãos e ração. Essas galinhas são criadas principalmente para o consumo das próprias famílias, mas parte também pode ser enviada para mercados locais e feiras livres. As aves nesses lugares são comercializadas vivas, com idade entre 12 e 15 semanas e um peso corporal entre 4 e 5 quilos. Dependendo da região do país existem diferentes características físicas que as galinhas devem atender; por exemplo, em áreas costeiras preferem aves mais leves e de pescoço pelado; pelo contrário, em áreas andinas os gostos estão inclinados para aves de maior peso e completamente emplumadas. As cores preferidas são vermelho e todos os tons que podem ser gerados a partir desta cor. Os menos populares são aves de penas brancas, porque são considerados como frangos convencionais, e as aves negras para fins religiosos. A culinária equatoriana é muito rica e diversificada, em muitos pratos típicos destaca-se a presença de "frango criollo", sopas de frango acompanhadas de batatas ou mandioca são muito tradicionais em todo o território e assim como tradicional arroz com frango.

Cortesia de Juan Carlos Monge – Genetica Nacional S.A. •

'Good Chicken Award 2020' para REMA 1000 e Norsk Kylling



GOOD CHICKEN AWARD 2020
COMPASSION in world farming

O varejista norueguês REMA 1000 e sua integração de frangos de corte Norsk Kylling recebeu o 'Good Chicken Award 2020' da Compassion em World Farming em junho por seu compromisso de cumprir o 'Better Chicken Commitment' até 2022 para todos os seus produtos, tanto in natura, congelados e processados. Durante o ano de 2018, eles mudaram totalmente sua cadeia de produção de frangos convencionais para os frangos Hubbard Premium (JA787) com menor densidade e material adicional para melhora do bem estar das aves. Este compromisso recente inclui uma redução adicional da densidade para 30 kg / m² e reflete a ambição das empresas de estarem no topo em bem-estar animal e qualidade no mercado de alimentos norueguês.

"Estamos muito orgulhosos e gratos, e significa muito para nós receber este prêmio! Acreditamos que melhorar o bem-estar animal é de grande importância para garantir uma indústria avícola sustentável no futuro. O "Good Chicken Award" representa para nós uma validação de nossos esforços para garantir o bem-estar animal em toda a nossa cadeia de valor e enfatiza nossa contribuição para melhorar a indústria avícola", disse Kjell Stokbakken, CEO da Norsk Kylling. •



Merete Forseth, Gerente Veterinária em Bem-Estar animal, e Hilde Talseth, Diretora de Operações da Norsk Kylling e Diretora Executiva da Hugaas Rugeri AS.

EM RESUMO

Obtenha a documentação Premium mais recente no site da Hubbard!

www.hubbardbreeders.com



CONTATOS

AMÉRICAS - HUBBARD LLC

1070 Main street
Pikeville, TN 37367 - U.S.A.
Tel. +1 (423) 447-6224
contact.americas@hubbardbreedersusa.com

EMEA - HUBBARD S.A.S.

Mauguérand
22800 Le Foëil - Quintin - FRANCE
Tel. +33.2.96.79.63.70
contact.emea@hubbardbreeders.com

ÁSIA - HUBBARD S.A.S.

Mauguérand
22800 Le Foëil - Quintin - FRANCE
Tel. +33.2.96.79.63.70
contact.asia@hubbardbreeders.com



AS PESSOAS ATRÁS DA HUBBARD

EUA: Expansão das linhas de Pedigree continua à medida que Walpole se aproxima do aniversário do seu Centenário

A partir de junho de 2018, o programa de pedigree de Walpole se expandiu em todas as atuais instalações. O crescimento planejado continua em 2020 e passa por 2021, incluindo a construção de novos galpões nas fazendas existentes, a reforma completa da fazenda 'Pleasant Valley' (incluindo novas granjas de última geração) e a compra de uma nova fazenda de seleção "grow-out", apropriadamente chamada de fazenda 'Centenário', em reconhecimento ao 100º aniversário de Hubbard em 2021.

Diane Myers Miller irá se aposentar no final do ano de 2020 após ter passado mais de 40 anos na Hubbard. O sucessor de Diane é Lucas Harrington, que vem do Arkansas e é formado em Animal Science e possui experiência na produção de aves premium.

Quando a Hubbard se tornou parte do Grupo Aviagen em 2018, foi imediatamente decidido atualizar e expandir as instalações de P&D para garantir necessários ganhos genéticos contínuos afim de atender às demandas mundiais da indústria avícola. Para facilitar o crescimento e a precisão do programa de expansão, a Hubbard contratou a geneticista **Dez-Ann Sutherland**.

As reformas iniciais das granjas de aves de P&D existentes começaram em junho de 2018 e foram concluídas em outubro de 2019. Os planos atuais para novas granjas de avaliação de conversão alimentar e duas novas granjas de seleção grow-out estão em fase final de planejamento. As duas novas granjas de seleção grow-out permitirão a avaliação da conversão alimentar ao longo da vida do lote (LFCR) e avaliação em CT Scan (tomografia computadorizada) nas linhas de pedigree Hubbard. O trabalho adicional nessas linhas fornecerá todo o cenário genético para a crescente demanda das fêmeas Hubbard Efficiency Plus acasaladas com os machos M77 e M99.

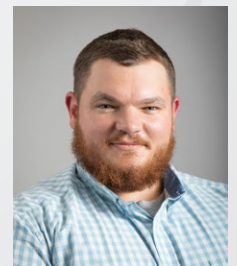
Os planos de expansão do incubatório Walpole pedigree começaram incluindo a duplicação do tamanho do incubatório existente e a instalação dos mais recentes equipamentos. O primeiro nascimento está previsto para outubro de 2020 e a conclusão completa deste projeto está prevista para o final de dezembro de 2020.

Além disso, o laboratório está passando por uma renovação completa à medida que testes mais rigorosos são necessários, já que Hubbard embarcou em um emocionante projeto de genômica em todas as linhas de pedigree. Para os testes adicionais e para ter a certificação completa do Plano Nacional de Melhoria de Aves (NPIP), a Hubbard adicionou pessoas chaves à sua equipe de laboratório: **Christopher Malcom** e **Korin Albert**.

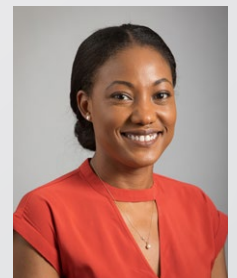
Como a expansão das instalações também requer pessoal adicional para a operação, vários novos funcionários se juntaram à equipe da Hubbard nos últimos 12 meses: **Trevor Beaudry**, **Ingrid Kuhlka** e **Charles Susick**. A necessidade de novos funcionários levou a um aumento de quatro vezes nos novos funcionários e com a nova fazenda Centenário entrando em operação em 2021, isso será aumentado significativamente. Todas essas mudanças são muito emocionantes, e a equipe Hubbard Walpole está pronta para enfrentar os desafios que definirão o sucesso pelos próximos 100 anos. •



*Diane Myers Miller,
Gerente de P&D*



*Lucas Harrington,
Gerente de Produção –
Pedigree Operações*



*Dez-Ann Sutherland,
Geneticista*



*Christopher Malcom,
Gerente de Laboratório*



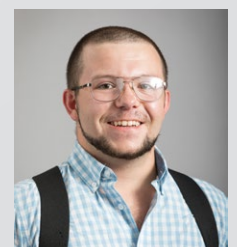
*Korin Albert,
Gerente Técnico de Laboratório*



*Trevor Beaudry, Gerente de Meio
Ambiente, Saúde e Segurança*



*Ingrid Kuhlka, Gerente
Assistente de Produção de
Operações Pedigree*



*Charles Susick,
Trainee de Seleção*